

CONVIÉRTETE EN PARTNER DE AGILE SPAIN

¡Contamos contigo!



¿Qué es Agile Spain?

Desde 2009, nuestra misión es **promover las metodologías ágiles** y sus beneficios en España y en el mundo de habla hispana.

Creemos profundamente en las **metodologías ágiles, el desarrollo ágil de software y la agilidad empresarial** (business agility) como formas superiores de construir valor, innovar y gestionar equipos y organizaciones en forma humana, productiva y sostenible.

Creada y sostenida por la comunidad con esfuerzo voluntario, la Asociación es una entidad tipo ONG, sin fines de lucro que acompaña al movimiento ágil coordinando y brindando apoyo legal-administrativo a los dos eventos más importantes del calendario ágil español: [la Conferencia Agile Spain \(CAS\)](#) y el [Agile Open Spain \(AOS\)](#).

Además de coordinar los dos eventos principales, la Asociación promueve y apoya la organización de multitud de eventos independientes y micro-eventos organizados por comunidades locales. También se gestionan las redes sociales (Twitter y LinkedIn) y los foros de la comunidad agile española como el [Slack de Agile Spain](#) y la lista de correo de Agile Spain.

Objetivos Junta 23-24

1

Ser referente de la comunidad Agile de habla hispana

- Organización, soporte y comunicación de eventos.
- Generar y difundir material de aprendizaje (newsletter, videos, web...)

3

Hacer crecer la asociación creando sinergias

- Hacer crecer el número de socios y que se conviertan en "embajadores".
- Crear sinergias con otras comunidades, empresas y asociaciones ágiles.

2

Profesionalización de los eventos

- Impulsar la profesionalización de los eventos de la asociación y la atención al socio.
- Asegurar la viabilidad y calidad de los eventos.

4

Promover la responsabilidad social

- Promover ámbitos sociales: donaciones y reciclaje de material, eventos sostenibles, inclusión de personas de otras capacidades.

Impacto de Agile Spain



Más de 2.000 miembros en la comunidad



Eventos Agile donde damos soporte y colaboramos: BAOS, CAEA, AgiltyTres60...



70 Soci@s embajadores



2 Eventos propios (CAS y AOS) con más de 1.500 asistentes

¿Por qué ser Partner de Agile Spain?

Posicionamiento

Potencia tu marca en la mayor comunidad de Agile de España

Agile Talent

Capacidad de conectar con el talento de la comunidad ágil de España

Ser parte de la Asociación

Convierte a tus empleados en miembros de la Asociación y colabora con nosotros de una manera más cercana

Networking profesional

Una oportunidad de crear relaciones entre profesionales e incrementar y promover juntos la visibilidad de la agilidad

Además disfrutarás de otras ventajas y descuentos exclusivos (ver slide 6)

Beneficios de ser Partner

- Espacio en nuestra web para Partners con logo de la empresa y redirección a su web
- Co-Crear recursos académicos (newsletters, noticias de interés, estudios relevantes...) para la comunidad y visibilizarlo en la web de Agile Spain
- Conectar con talento. Agile Spain facilitará un ecosistema que permitirá a Partners y candidatos estar conectados en puestos relacionados con Agile
- Banner publicitario en Newsletter que se enviará a la BBDD de Agile Spain
- Apoyo y difusión en eventos propios de la empresa que sean para la comunidad
- Cuota para 10 empleados como Soci@s de la Asociación de pleno derecho
- Descuento adicional del 5% en cualquier nivel de patrocinio de los eventos CAS y AOS
- 2 entradas Partner VIP para CAS (entrada evento + cena de ponentes/networking)

1.500€/año

Conoce nuestros eventos

CAS: Conferencia Agile Spain

La **Conferencia Agile Spain** es el evento anual principal que organiza la comunidad ágil española desde el 2010. Históricamente es la mayor conferencia sobre agilidad en España y uno de los eventos más grandes y relevantes del mundo de habla hispana.

Es un punto de encuentro donde **cada año se reúnen más de 1000 profesionales** del sector para asistir a conferencias y talleres de ponentes nacionales e internacionales y, además, hacer networking y compartir conocimientos y experiencias en torno al agilismo, fomentando un entorno de colaboración que nos permita avanzar juntos y continuar evolucionando como comunidad.

También es un espacio para empresas donde pueden dar a conocer sus servicios y portfolio, buscar talento, y generar vínculos y lazos con los asistentes y con otras empresas.

Conoce las CAS históricas: [2022 A Coruña](#), [2019 Barcelona](#), [2018 Alicante](#), [2017 Sevilla](#), [2016 Vitoria](#), [2015 Madrid](#), [2014 Barcelona](#), [2013 Bilbao](#), [2012 Cáceres](#), [2011 Castellón](#), [2010 Madrid](#).

AOS: Agile Open Spain

El **Agile Open Spain** es un evento auto-organizado tipo Open Space. Una desconferencia abierta para hablar de metodologías ágiles en la que todos participan.

Este evento está orientado a cualquier persona relacionada con la agilidad y el desarrollo de software ágil. Este formato de conferencia busca descubrir y enseñar mejores prácticas, compartir formas de trabajar y generar nuevas ideas e innovaciones.

Conoce los AOS históricos: [2022 Barcelona](#), [2021 Online](#), [2019 Bilbao](#), [2018 Barcelona](#), [2017 Segovia](#), [2016 Santiago de Compostela](#), [2015 Gijón](#), [2014 Valladolid](#), [2013 Tenerife](#), [2012 Zaragoza](#), [2011 Pamplona](#), [2010 Barcelona](#), [2009 Madrid](#).

¿Qué requisitos debes cumplir?

Alineamiento

Estar alineado con la Asociación en su visión, propósito, objetivos y valores

Difusión de Agile Spain

Publicar en los canales oficiales de tu empresa (siempre previa coordinación con Agile Spain) que somos Partners y comparte la información relevante de los eventos de la Asociación

Relación Win-Win

Buscar una relación ganadora para ambas partes, donde el beneficiado sea la comunidad ágil de España

Empresas Agile

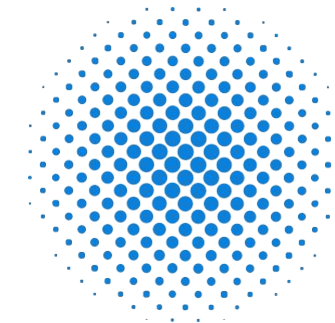
Queremos ser Partners de empresas que tengan interés en la agilidad y en el crecimiento de la comunidad

¿Te interesa? Contáctanos

 administracion@agile-spain.org

 <https://agile-spain.org/>

 <https://www.linkedin.com/in/agile-spain/>



¡MUCHAS GRACIAS!



ANEXO FAQS



Beneficios de ser Partner

- 1. ¿En qué consiste el punto “espacio en nuestra web para Partners con logo de la empresa y redirección a su web”?**
Crearemos una landing en nuestra página web en la que pondremos un logo de tu empresa y haremos una redirección a vuestra web
- 2. ¿En qué consiste el punto “co-crear recursos académicos para la comunidad y visibilizarlo en la web de Agile Spain”?**
Generaremos un espacio dentro de nuestra web donde podremos subir contenido (Asociación y partners) que sea de interés para la comunidad como por ejemplo: newsletters, noticias de interés, estudios relevantes, eventos para la comunidad, vídeos de charlas... No será un espacio de carácter promocional por ejemplo: formación reglada por X empresa, dossier de actividades de la empresa, portfolio de servicios, etc...
- 3. ¿En qué consiste el punto “conectar con talento”?**
Agile Spain facilitará un ecosistema que permitirá a Partners y candidatos estar conectados en puestos relacionados con Agile. Estamos barajando 2 fórmulas para que candidatos y empresas puedan conectar.
 - a. Una opción será usar el slack de la Comunidad de Agile Spain con más de 2.000 personas donde nosotros como Admin compartiremos la oferta en el canal de agile-jobs.
 - b. Otra opción será compartir la oferta de trabajo del Partner a la BBDD de Agile Spain (+1.000 personas). Cada mes/2 meses lanzaremos todas las ofertas disponibles que nos hayan pedido los Partners comunicar en una Newsletter de Talento de Agile Spain.
- 4. ¿En qué consiste el punto “Banner en Newsletter que se enviará a la BBDD de Agile Spain”?**
Aprovechamos la BBDD que tenemos en Agile Spain en exclusiva gracias a los eventos (+1.000 personas). Compartiremos una Newsletter trimestral con este contenido. Cada Partner tendrá su espacio y podrá poner un Banner informativo sobre algún tema relevante de su empresa como pudieran ser ofertas especiales de sus productos y servicios de interés para la comunidad.

Beneficios de ser Partner

5. ¿En qué consiste el punto “apoyo y difusión en eventos propios de la empresa que sean para la comunidad”?

Pondremos a disposición de nuestros Partners las herramientas que utilizamos actualmente para nuestros eventos y sus canales de comunicación. A continuación os desglosamos los servicios ofrecidos: presencia de Agile Spain en el evento, herramientas de gestión de eventos, facilitar el logo de Agile Spain para el evento y publicidad en RRSS de Agile Spain.

6. ¿En qué consiste el punto “cuota para 10 empleados como Soci@s de la Asociación de pleno derecho”?

Desde la Asociación queremos que nuestros Partners y sus empleados sean partícipes activos del crecimiento de la comunidad y sus espacios de intercambio. Para ello añadiremos a 10 empleados elegidos por el Partner en el plan de Socios de la Asociación, pudiendo así disfrutar de todos sus beneficios. Si un empleado se marcha de la empresa durante el año de Partnership, el Partner puede avisarnos para poder cambiar a este empleado por otro que se beneficie de las ventajas del plan de Soci@s.

7. ¿En qué consiste el punto “Descuento adicional del 5% en cualquier nivel de patrocinio de los eventos CAS y AOS”?

Uno de nuestros puntos de mayor impacto en la comunidad son nuestros dos eventos CAS y AOS. Nos gustaría que nuestros Partners nos acompañaran y es por ello que os ofrecemos un 5% adicional de descuento en cualquier nivel de patrocinio. Si el equipo organizador del evento decide ofrecer un descuento del 10% a Patrocinadores históricos y el Partner lo cumple, tendría en total en ese evento un 15% de descuento.

8. ¿En qué consiste el punto “2 Entradas VIP Partner CAS”?

Se dará 2 entradas para el evento CAS y 2 entradas para la cena de ponentes/networking. Si decides ser Sponsor del evento y tienes entradas incluidas por el nivel de patrocinio contratado, se sumarán estas 2 entradas adicionales por ser Partner. Si no eres Sponsor del evento igualmente te daremos las 2 entradas VIP igualmente. En caso de no asistir a CAS, habría la posibilidad de cambiar las 2 entradas+cena con el AOS.

Requisitos para ser Partner

1. ¿En qué consiste el Alineamiento con la Asociación?

Consideramos imprescindible que nuestro Partner esté alineado con nuestra visión, objetivos y valores.

Para ello nuestro partner debe estar alineado con la misión de la Asociación Agile Spain (slide 2 del dossier) y los objetivos 1,3 y 4 de la junta directiva 23/24 (slide 3 del dossier)

2. ¿En qué consiste la relación ganadora Win-Win para la comunidad?

El máximo beneficiado de nuestras acciones conjuntas debe ser la comunidad de agilistas de España. Toda colaboración de ambas partes debe tener este compromiso.

3. ¿En qué consiste la difusión de Agile Spain?

Como Partner oficial queremos que seáis un altavoz de lo que sucede en Agile Spain, por ejemplo: difusión de los 2 eventos AOS y CAS, difusión de noticias relevantes, intercambio de likes y comentarios en redes, espacio en la web de Partners de vuestra empresa.

4. ¿Puedo ser Partner si no me dedico a la agilidad?

Consideramos que para ser Partners de nuestra asociación una parte core del negocio de la empresa debe ser: metodologías ágiles, desarrollo ágil de software o business agility.

5. ¿Cuándo se paga el partnership?

En el momento de la inscripción se cobrará el Partnership anual con validez de 365 días. Posteriormente, se renovará de manera tácita a principios de cada año. Cada Partner podrá decidir la no continuidad en la relación de Partnership informando a la Asociación antes del 15 de Diciembre del año en curso.

Importe del Partnership

Este Partnership no tiene como finalidad un beneficio económico para Agile Spain. Agile Spain es una asociación sin ánimo de lucro, y nuestro propósito es buscar una relación ganadora para ambas, con el objetivo de promover las metodologías ágiles y sus beneficios en la comunidad de habla hispana. Por ello, nos gustaría daros visibilidad de por qué este Partnership tiene un importe de 1.500€.

Para esta propuesta hemos hecho un cálculo de cuánto supondría cada línea de beneficios ofrecidos, ya sea bien en esfuerzo de trabajo del equipo para desarrollarlos (horas estimadas multiplicadas por el coste hora de la persona administrativa), u otros beneficios ofrecidos puramente económicos como son: descuentos, cuota de socios o entradas VIP de CAS.